

حاليا المرتبة الثانية (بعد العلف) في قائمة المواد الزراعية التي تستوردها الضفة الغربية من إسرائيل (٤٧).

الصناعة: وكان لإسرائيل في حقل الصناعة أيضا خطط تتعلق بالضفة الغربية. فالصناعة في الضفة الغربية محدودة وعلى نطاق ضيق، وبالتالي فإن اغراق أسواقها بالمنتجات الصناعية الإسرائيلية - ٧٥٪ من صادرات إسرائيل للضفة الغربية بضائع من الانتاج الصناعي - لن يؤدي حتما إلى تشجيع النمو المستقل لصناعة الضفة الغربية (٤٨). وأحد تأثيرات السياسة الاقتصادية الإسرائيلية على الضفة الغربية هو في الحقيقة منع لأي تصنيع بارز. وتستنتج دراسة راند التي اشرنا إليها سابقا أن الضفة الغربية، مثل العرب في إسرائيل، «لن تتمكن من إحراز أي تقدم ملحوظ في مجال التنمية الصناعية» (٤٩).

وقد بدأت إسرائيل، مع ذلك، محاولة السيطرة على صناعة الضفة الغربية. فقد أعلنت الحكومة الإسرائيلية، في آب ١٩٦٩، عن تقديمها معونات مالية للمستثمرين الإسرائيليين والأجانب في المناطق المحتلة، بما فيها الإعفاء من الضرائب وضمان الطمأنينة وتخفيض أسعار المواد الخام. (وفي حال قيام مشاريع مشتركة، لا يحق للشريك المقيم في الضفة الغربية الحصول على تلك المعونات) (٥٠). ولكن نظرا لأن مستقبل المناطق المحتلة السياسي ما يزال موضع شك، فقد أبدى الإسرائيليون ترددا في استثمار أموالهم هناك. وقد بدأت تظهر بعض المصانع الإسرائيلية في غزة حيث تقول الحكومة الإسرائيلية أنها تنوي الاحتفاظ بها تحت الحكم الإسرائيلي.

وتقوم المصانع الإسرائيلية، بدلا من الاستثمار المباشر، بإعطاء عقود عمل لمصانع الضفة الغربية وذلك للاستفادة من اليد العاملة الرخيصة. ففي عام ١٩٦٩، بعد مضي عامين فقط على الاحتلال، كان ٩٪ من العمال الصناعيين في الضفة الغربية يعملون على تلبية الطلبات الإسرائيلية (٥١). (راجع جدول رقم ٤). وقد ذكرت صحيفة **جورناليم بوست** أن معامل الخياطة تنتشر في الضفة الغربية «لتلبية طلبات مصانع آتا، ركس، بربر، الاستكس وغيرها». وقد قال السيد بشار (مسؤول في وزارة التجارة والصناعة) «لدينا ثمانية مصانع أخرى مستعدة لتقبل الانتاج إذا كان هناك من يصنعه». كما أن معامل المفروشات تعطي عقودا للضفة الغربية: فقد تعاقد معمل رامات في اللد مع شركات في بيت لحم ونابلس. وكانت إحدى الشركات الإسرائيلية تعتزم بناء مصنع خاص بها للفراش المصنوع من الاسفنج، لكنها تعاقدت عوضا عن ذلك مع مصنع في الضفة الغربية على القيام بالمهمة بمبلغ ٤٠٠،٠٠٠ ليرة إسرائيلية عام ١٩٦٨، وستضاعف المبلغ هذا العام» (٥٢).

ويقوم مسؤول التجارة والصناعة في الضفة الغربية، وهو ملحق من قبل وزارة التجارة والصناعة الإسرائيلية بسلطات الاحتلال، بالتنسيق ما بين صناعات الضفة الغربية واحتياجات إسرائيل. وأحدى مهامه اقامة اتصالات بين الصناعيين الإسرائيليين الذين يمتلكون معدات مستعملة برسم البيع وبين صناعي الضفة الغربية السذنين يرغبون في شراء تلك المعدات، وأن معظم المعدات «الجديدة» التي تصل معامل الضفة الغربية هي في الواقع معدات إسرائيلية مستعملة جرى تجديدها. ومن مهام هذا المسؤول الأخرى: «إسداء النصح وتقديم المشورة العملية لأصحاب المصانع والمعامل حول كل ما يتعلق بشراء المواد الخام من إسرائيل والخارج... وتقديم النصيحة الفنية حول كل جوانب مستوى الصناعة الإسرائيلية التي تدخل في انتاج المنتجات المختلفة... وتشجيع الصناعيين في المناطق المحتلة على الاشتراك في المعارض التجارية في إسرائيل والخارج، وإرسال عينات من منتجاتهم لكي تعرض في المعارض الأجنبية» (٥٣).